

# EINLADUNG

## Verkaufen ohne Rabatte – erfolgreiche Preisverhandlungen

RÜCKFAX AN 06196 / 477-539 ODER MAIL AN SEMINAR@UNIELEKTRO.DE

Sehr geehrter Geschäftspartner,

wir laden Sie recht herzlich zum Seminar Verkaufen ohne Rabatte – erfolgreiche Preisverhandlungen in die UNI ELEKTRO Fachakademie Eschborn. Das Seminar kostet pro Teilnehmer/Seminar 325,- Euro zzgl. MwSt. inklusive Verpflegung.

☐ Montag, 20.04.2020 von 8.30 – 16.30 Uhr in 65760 Eschborn, Ludwig-Erhard-Straße 21-39

**Die Erde ist eine Scheibe – dies war ein Irrglaube, der lange Zeit herrschte. Ein weiterer Irrglaube hält sich im Verkauf genauso so hartnäckig: Der Preis ist entscheidend im Verkauf!**

### THEMENINHALTE

- Ist ein Rabatt notwendig oder würde der Kunde auch so kaufen?
- Wie Sie herausfinden, ob der Kunde blufft
- Warum der Kunde blufft
- Warum der Preis nicht entscheidend ist
- Was es kostet, wenn man „nur 2 % Skonto“ gibt
- Drei Gründe, warum wir glauben, dass der Preis entscheidend sei
- Die wahren Motive der Einkäufer und Kunden
- Wie Sie Ihren Angebotspreis durchbringen – ohne einen Rabatt
- So blufft der Einkäufer
- So bekommen Sie den höchstmöglichen Preis durch
- So bleiben Sie freundlich und bestimmt beim NEIN

### IHR NUTZEN

- Sie geben künftig keine Rabatte mehr – nur in wenigen Ausnahmefällen
- Sie verkaufen zum Erst-Angebotspreis
- Ihre Umsätze und der Gewinn steigen
- Sie durchschauen die Tricks Ihrer künftigen Kunden
- Sie haben einen komplett neuen Blick auf Preisverhandlungen

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.

Ihre UNI ELEKTRO Fachakademie

### ANMELDUNG

Kundennummer: \_\_\_\_\_ Firma: \_\_\_\_\_

PLZ / Ort: \_\_\_\_\_

E-Mail (Bitte unbedingt angeben): \_\_\_\_\_

Teilnehmer (Vor- und Nachname in Druckbuchstaben):

1. \_\_\_\_\_ 2. \_\_\_\_\_

Datum, Unterschrift: \_\_\_\_\_

**TEILNAHMEBEDINGUNGEN:** Wir möchten Sie an dieser Stelle darauf hinweisen, dass Ihre Seminar-Anmeldung verbindlich ist. Anmeldungen können bis zu 10 Werktagen vor Seminarbeginn kostenfrei schriftlich storniert werden. Im Falle einer Stornierung, die nach diesem Zeitpunkt – jedoch spätestens 7 Werktagen vor Seminarbeginn eingeht – werden 50 % der Seminargebühr berechnet. Bei einer Stornierung nach diesem Zeitpunkt oder bei Nichtteilnahme (z. B. auch bei Krankheit) werden 100 % der Seminargebühr berechnet. Gerne akzeptieren wir ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer. Bei kostenfreien Seminaren behalten wir uns vor, die uns entstandenen Kosten in Rechnung zu stellen, sofern die Stornierung nicht fristgerecht erfolgt. Alle Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt. pro Person und sind sofort nach Rechnungsstellung zu begleichen. Wir behalten uns vor, die Seminare bei zu geringer Teilnehmerzahl abzusagen. Änderungen und Irrtümer vorbehalten. FACH